

# PINKSALE - PinkSale

PinkSale se positionne comme une plateforme de lancement décentralisée, visant à démocratiser la création et le financement de projets cryptographiques. Son objectif principal est de fournir une infrastructure accessible aux créateurs, leur permettant de lancer leurs propres tokens et d'organiser des levées de fonds, telles que des préventes ou des lancements équitables (fair launches), sans avoir besoin de compétences techniques avancées en programmation. La plateforme est conçue pour être intuitive, permettant aux utilisateurs de configurer des paramètres tels que l'offre totale de tokens, les taxes de transaction, et les mécanismes de réflexion (reflection mechanisms) via une interface conviviale. PinkSale prend en charge une multitude de blockchains, incluant Ethereum, Binance Smart Chain (BSC), Polygon, Solana, Avalanche, et d'autres. Cette compatibilité multi-chaînes permet aux projets de choisir l'écosystème le plus adapté à leurs besoins et d'atteindre un public d'investisseurs plus large. Pour les investisseurs, PinkSale agit comme un marché centralisé où ils peuvent découvrir et participer à de nouvelles opportunités d'investissement, avec des fonctionnalités visant à améliorer la sécurité et la transparence. Ces fonctionnalités incluent le verrouillage de la liquidité (liquidity locking) sur des plateformes comme PinkSwap et PancakeSwap, ainsi que des calendriers de vesting (vesting schedules) pour les tokens des équipes de projet, afin de prévenir les ventes massives et de construire la confiance. PinkSale intègre également des mécanismes de protection contre les bots et des systèmes anti-rug pull pour sécuriser l'environnement d'investissement. Une procédure de vérification KYC (Know Your Customer) est proposée de manière optionnelle pour les équipes de projet, affichant un badge KYC sur la liste des préventes pour les projets vérifiés, afin d'accroître la légitimité perçue. Le token natif de la plateforme est le PINKSALE (PINKSALE). Il joue un rôle central dans l'écosystème PinkSale, servant à payer les frais de transaction sur la plateforme, à participer à la gouvernance, et potentiellement à gagner des récompenses via le staking. Le modèle économique du token PINKSALE est conçu pour la création de valeur à long terme, avec une offre totale fixe de 100 000 PINKSALE. Des mécanismes de rachat et de destruction (buyback and burn) sont mis en place, où une partie des profits de la plateforme est utilisée pour racheter et détruire des tokens PINKSALE, réduisant ainsi l'offre et potentiellement augmentant la valeur. Les tokenomics détaillent les allocations pour l'équipe, le marketing, les conseillers, les rounds privés et publics, les récompenses, et la liquidité des échanges, avec des périodes de vesting

structurées pour différentes catégories. PinkSale propose également un écosystème de produits comprenant PinkLock pour le verrouillage de liquidité, et potentiellement d'autres outils DeFi, renforçant son offre en tant que solution complète pour les projets cryptographiques. La plateforme a facilité le lancement de milliers de projets et a attiré des millions de participants, démontrant son rôle significatif dans l'écosystème des launchpads.